

Behrco ist ein Personalberatungs- und Personaldienstleistungsunternehmen, das anderen Firmen Unterstützung bei der Verstärkung mit Kapazität oder Know-how bietet. Wir übernehmen für unsere Kunden die Rekrutierung von akademischen Fach- und Führungskräften zur dortigen Festanstellung, stellen flexible Projektunterstützung entlang des gesamten Produktentstehungsprozesses durch unsere eigenen Berater und Spezialisten zur Verfügung oder übernehmen komplette Arbeitspakete.

Zur Verstärkung unseres Teams beim Kunden vor Ort suchen wir Sie als

Account Manager Personalberatung (*)

Garching bei München

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen einen eigenen Kreis von Kundenunternehmen während des gesamten Personalberatungs- bzw. Personaldienstleistungsprozesses für akademisches Fach- und Führungspersonal
- Von der ersten Kontaktaufnahme und Bedarfsklärung über die Erstellung von Angeboten und die Personalauswahl bis hin zur Begleitung von laufenden Projekten sind Sie der erste Ansprechpartner für unsere Kunden, Mitarbeiter und Bewerber
- Sie wirken mit beim Bewerbermarketing und wählen geeignete Kandidat(inn)en für unsere Kunden aus
- Der ständige Ausbau und die professionelle Begleitung Ihres Kunden- und Mitarbeiterstammes im Sinne des Leitbildes unseres Unternehmens ist Ihr oberstes Ziel

Ihr Profil:

- Sie haben ein Hochschulstudium erfolgreich abgeschlossen und sehen Ihre berufliche Zukunft im Vertrieb und in der Personalarbeit
- Die Arbeit im direkten Kontakt mit Menschen macht Ihnen Spaß
- Ihr gutes technisches oder IT-Verständnis hilft Ihnen, die Bedarfe Ihrer Kunden mit den Fähigkeiten Ihres Teams bzw. Ihrer Bewerber erfolgreich zusammen zu bringen
- Sie sind kontaktfreudig, ehrgeizig und zielorientiert
- Alles Weitere erlernen Sie im Rahmen einer sorgfältigen Einarbeitung und Begleitung durch Ihre erfahrenen Kollegen

Wir bieten:

- Optimale Möglichkeiten, mit uns langfristig sehr erfolgreich zu werden: Wir sind ein junges Unternehmen, das stark wächst
- Sowohl bestehende A-Kunden, deren Betreuung Sie übernehmen könnten: Aber auch die Möglichkeit, sich deutschlandweit neue Kunden oder Fachbereiche aufzubauen
- Effektive Prozesse und trotzdem hohe Freiheiten: Sie haben neue Ideen? Immer her damit
- Perspektiven: Bei entsprechendem Erfolg können Sie die Verantwortung für neue Standorte und Geschäftsbereiche übernehmen
- Ein sehr attraktives Vergütungsmodell: Mit festem und variablem Anteil und einem sportlichen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

Wir freuen uns auf Sie. Bitte bewerben Sie sich ausschließlich per E-Mail an bewerbung@behrco.de unter Nennung der Job-Nummer **0001-2019-1**. Für Fragen vorab zu der Position steht Ihnen Herr Becker jederzeit telefonisch unter 089 / 99820885 - 0 zur Verfügung.

* Bei uns sind nicht persönliche Merkmale entscheidend, sondern Qualifikation und Begeisterung für Ihren Job. Daher ist diese Stellenausschreibung an jedes Geschlecht gerichtet.