

Behrco ist ein Personalberatungs- und Personaldienstleistungsunternehmen, das anderen Firmen Unterstützung bei der Verstärkung mit Kapazität oder Know-how bietet. Wir übernehmen für unsere Kunden die Rekrutierung von akademischen Fach- und Führungskräften zur dortigen Festanstellung, stellen flexible Projektunterstützung entlang des gesamten Produktentstehungsprozesses durch unsere eigenen Berater und Spezialisten zur Verfügung oder übernehmen komplette Arbeitspakete im Rahmen von Outsourcing.

Bei unserem Kundenunternehmen, einem Tier-1-Lieferanten in der Automobilindustrie mit Sitz im Altmühltal, werden innovative Kunststoffteile entwickelt, produziert und an namhafte Automobilhersteller geliefert. Das Unternehmen wächst weiter und sucht daher umgehend zur Verstärkung des Vertriebsteams Sie als

Key Account Manager Automotive (m/w)

Ingolstadt, Süddeutschland, Homeoffice

Ihre Aufgaben:

- Betreuung eines süddeutschen OEM und Bearbeitung von Anfragen in enger Zusammenarbeit mit nationalen und internationalen Fachabteilungen
- Erkennen, analysieren und bearbeiten strategischer Marktpotentiale
- Selbstständige und eigenverantwortliche Akquisition neuer Kundenbereiche
- Einbringen neuer Produktideen und Einleitung sowie Begleitung von Entwicklungen
- Erstellung und Aktualisierung der Umsatzplanung für das betreute Volumen
- Bearbeitung und Erstellung von Kalkulationen von Änderungsanfragen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftliches oder technisches Hochschulstudium, oder Berufsausbildung mit entsprechender Weiterbildung zum Techniker oder Fachwirt
- Sichere Kenntnisse des automobilen Produktentstehungsprozesses
- Mindestens 3 Jahre Vertriebserfahrung mit direkter Kundenverantwortung
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick und Akquisitionsstärke
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Fähigkeit zur Selbstorganisation sowie überzeugendes und zielorientiertes Auftreten
- Überdurchschnittliche Kommunikations- und Teamfähigkeit in Verbindung mit der Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen
- Bereitschaft zu hoher Reisetätigkeit (30-50%) in Bayern und Baden-Württemberg

Wir bieten:

- Eine verantwortungsvolle Position und Freiräume, in denen Sie mit Ihrer Arbeit viel bewirken können
- Leistungsgerechte und attraktive Verdienstmöglichkeiten (mit variablem Anteil)
- Ein Team, das Sie nicht nur fordert sondern jederzeit auch unterstützt
- Einen Dienstwagen zur privaten Nutzung sowie die Möglichkeit im Homeoffice zu arbeiten

Wir freuen uns auf Sie. Bitte bewerben Sie sich ausschließlich per E-Mail an bewerbung@behrco.de unter Nennung der Job-Nummer **0030-2018-1**. Für Fragen vorab zu der Position steht Ihnen Frau Becker jederzeit telefonisch unter 089 / 99820885 - 8 zur Verfügung.